



# BULLETIN

Automne 2009

- Théra-Plantes Inc. choisit Capital Conseil •
- Envirequip Inc. choisit Capital Conseil •
- Financement des contrats •
- Contactez-nous •

[capitalconseil.ca](http://capitalconseil.ca)

## CAPITAL CONSEIL PERMET À THÉRA-PLANTES D'OBTENIR LE FINANCEMENT RECHERCHÉ

- Marge de crédit commerciale
- Prêt fonds de roulement pour la croissance

### **Théra-Plantes**

Fondée en 1990, Théra-Plantes Inc. est importateur et distributeur / grossiste de matières premières naturelles et botaniques, également d'ingrédients médicinaux, nutritionnels pour les industries pharmaceutiques, cosmétiques, alimentaires et vétérinaires. La clientèle est composée de fabricants de produits naturels, de laboratoires pharmaceutiques, cosmétiques, alimentaires et vétérinaires. L'entreprise a obtenu avec succès son financement, ce qui lui permettra de poursuivre sa croissance tout en sécurisant son fonds de roulement. Vous pouvez visiter l'entreprise au [www.thera-plantes.com](http://www.thera-plantes.com).

### **Théra-Plantes a choisi Capital Conseil pour :**

- Identifier les meilleures sources de financement
- Négocier et bénéficier d'un accompagnement auprès des différents prêteurs
- Économiser du temps et ainsi se consacrer à ses activités principales
- Optimiser le montage financier
- Accélérer l'obtention du financement

« Our company is growing and Martin Roy has been a tireless ally in our successful effort to obtain a substantial increase in our line of credit. We benefitted from Martin's years of experience, his contacts in the financial industry and his humane approach but, above all, Martin was successful in making the financial institutions understand our story and our vision behind the financial statements. I would strongly recommend Martin Roy and Capital Conseil. »

– Jerry Rosenthal, President

## CAPITAL CONSEIL PERMET À ENVIREQUIP D'OBTENIR LE FINANCEMENT RECHERCHÉ

- Augmentation de la marge de crédit commerciale pour la croissance

### **Envirequip**

Fondée par M. Ray Jacques, la compagnie Envirequip se spécialise dans la fabrication d'équipements de mixage et de pompage pour l'industrie du pétrole, des mines, du pharmaceutique, des eaux usinées et autres. La compagnie a un bureau à Montréal ainsi qu'un en Ontario. M. Jacques a fait appel à Capital Conseil afin d'obtenir du financement pour bien supporter son fonds de roulement. Vous pouvez en apprendre plus sur l'entreprise en visitant le [www.envirequip.com](http://www.envirequip.com).

### **Envirequip a choisi Capital Conseil pour:**

- Identifier les meilleures sources de financement
- Négocier et bénéficier d'un accompagnement auprès des différents prêteurs
- Économiser du temps et ainsi se consacrer à ses activités principales
- Optimiser le montage financier
- Accélérer l'obtention du financement

« Our accountant strongly recommended that we meet with Martin Roy. My experience with Capital Conseil completely changed my opinion of financial consultants and even of bankers. Martin Roy could not have been more forthcoming with information which he presented to us in an easy to understand way. What we didn't know, he worked seamlessly with our accountant and actually taught us things that we did not know that we qualified for in our business. It would be difficult for me to overestimate the value that Martin has been to Envirequip. Further, while he is a consummate professional, he makes it easy for us to work with him. As the owner of Envirequip, I would not hesitate to recommend Martin Roy's Capital Conseil for their every financial need. »

– Ray Jacques, President

## FINANCEMENT DES CONTRATS

**Vous venez d'obtenir un important contrat d'un client ou prospect et vous vous inquiétez du cash-flow nécessaire à la réalisation de ce contrat ?**

### **1) Voici quelques éléments qui contribuent à vos inquiétudes :**

- Vos fournisseurs vous demandent un minimum de dépôt afin de démarrer le projet
- Vous devez embaucher des employés additionnels afin de réaliser le contrat et ceci exige de votre part des dépenses additionnelles à toutes les 2 semaines, alors que la collection du compte à recevoir se fera ultérieurement
- Votre marge de crédit est accessible en fonction des comptes à recevoir ainsi que l'inventaire et non en fonction d'un bon de commande ou d'un contrat
- Votre entreprise a connu un ralentissement en 2009 et le fonds de roulement actuel est limité
- Votre entreprise connaît une forte croissance en 2009, ce qui met une pression sur le fonds de roulement et il est difficile de prendre un nouveau contrat à ce stade-ci

### **2) Voici quelques solutions à considérer :**

- Financement du contrat : Il s'agit d'obtenir un financement intérimaire pour la durée du contrat. Ceci permet à l'entreprise de financer les salaires et l'achat de matières premières
- Prêt fonds de roulement : Bien qu'il s'agisse d'un prêt à long terme, celui-ci sert principalement à augmenter le fonds de roulement de l'entreprise tout en bénéficiant d'un moratoire sur le remboursement du capital pour les premiers mois (ce qui permet de produire le contrat, de le livrer et de le percevoir)
- Lettre de crédit en faveur de vos fournisseurs
- Financement préexpédition
- Financement des équipements nécessaires pour la production du contrat

**Dans certains cas le montant du prêt peut représenter 100% des coûts du contrat.**

## CONTACTEZ-NOUS

En matière de financement, Capital Conseil est le partenaire qui est à l'écoute de vos besoins et vos attentes. Nous vous invitons à nous contacter à l'adresse **info@capitalconseil.ca** afin de nous faire part de vos projets d'entreprises. Il nous fera plaisir de vous visiter afin d'effectuer un diagnostic sur les possibilités de financement et ce, **sans frais ni engagement** de votre part.

2550, boul. Daniel-Johnson, bureau 220  
Laval (QC), H7T 2L1  
T\_ 514 823 1587 F\_ 514 312 9381  
[capitalconseil.ca](http://capitalconseil.ca)