



BULLETIN

Février 2007

- TASSIMCO CHOISIT CAPITAL CONSEIL •
- COMMENT FINANCER UN RACHAT D'ENTREPRISE •
- CONTACTEZ-NOUS •

TASSIMCO CHOISIT CAPITAL CONSEIL

POUR STRUCTURER LE FINANCEMENT DU RACHAT DES ACTIONNAIRES

- Financement du rachat des actions
- Renégociation de la marge de crédit commerciale

Les Technologies Tassimco Canada inc.

Formée en 1983, la compagnie *Les Technologies Tassimco Canada inc.*, située à Terrebonne, est le chef de file dans la conception et la fabrication de feux de signalisation pour les intersections et passages piétonniers.

Cette PME en croissance développe continuellement sa technologie afin de pénétrer de nouveaux marchés et ainsi maintenir sa position de chef de file au Québec. M. Conrad Di Pietro et Mme Vivian Fugère ont retenu les services de Capital Conseil afin de procéder au rachat complet des actions de l'entreprise.

Tassimco a choisi Capital Conseil pour :

- Identifier les meilleures sources de financement
- Négocier et accompagner les propriétaires auprès des différents prêteurs
- Économiser du temps et ainsi se consacrer à ses activités principales
- Optimiser le montage financier
- Accélérer l'obtention du financement

« L'implication de Martin Roy de Capital Conseil s'est avérée instrumentale au financement de l'acquisition de Technologies Tassimco. Martin est parvenu à nous obtenir des conditions de financement au-delà de nos objectifs et ainsi grandement faciliter la réalisation de notre projet. »

-Conrad Di Pietro, président
-Vivian Fugère, vice-présidente

COMMENT FINANCER UN RACHAT D'ENTREPRISE

Voici quelques suggestions :

- La mise de fonds personnelle
- Le refinancement des actifs de la société
- L'entreprise possède peu d'actifs : des sociétés octroient des garanties à votre banquier afin que celui-ci autorise un financement pour le rachat des actions de l'entreprise
- L'utilisation de l'excédent de couverture sur les comptes à recevoir et l'inventaire afin d'obtenir un prêt à terme pour financer une partie de la transaction
- Le financement subordonné
- La balance de vente du propriétaire actuel
- Le capital de risque

Quelques éléments importants à démontrer :

- Le savoir-faire du cadre ou de l'actionnaire qui rachète les actions
- La qualité des prévisions financières
- Le plan stratégique de l'entreprise
- La structure financière adéquate

CONTACTEZ-NOUS

En matière de financement, Capital Conseil est le partenaire qui est à l'écoute de vos besoins et vos attentes. Nous vous invitons à nous contacter au **514-823-1587** afin de nous faire part de vos projets d'entreprises. Il nous fera plaisir de vous visiter afin d'effectuer un diagnostic sur les possibilités de financement et ce, **sans frais ou engagement** de votre part.

Martin Roy, B.A.A.
Consultant, financement d'entreprises

6, boul. Desaulniers, bureau 600
Saint-Lambert (QC), J4P 1L3
T_ 514 823 1587 F_ 450 465 9995

mroy@capitalconseil.ca / www.capitalconseil.ca