



BULLETIN

Janvier 2007

- BRUNY SURIN CHOISIT CAPITAL CONSEIL •
- COMMENT FINANCER LA CROISSANCE DE SON ENTREPRISE •
- CONTACTEZ-NOUS •

BRUNY SURIN CHOISIT CAPITAL CONSEIL

POUR EFFECTUER LE MONTAGE FINANCIER DE SA NOUVELLE SOCIÉTÉ XISTENCE

- Financement des comptes à recevoir
- Financement du fonds de roulement
- Financement de la commercialisation

Xistence

Fondée à Montréal en 2005 par l'ancien sprinter Olympien et Champion du monde Bruny Surin, Xistence offre à ses clients des suppléments alimentaires de grande qualité. Les produits Xistence ont été conçus pour tout groupe d'âge menant une vie active, allant de l'athlète de niveau élite à la personne du troisième âge.

Tous les produits sont composés à 100 % d'ingrédients botaniques de qualité supérieure. Les extraits proviennent de milieux naturels et les ingrédients ont été combinés sous forme liquide afin de favoriser une absorption optimale par le système digestif.

Bruny Surin a fait appel à Capital Conseil pour :

- Identifier les sources de financement
- Négocier avec les différents prêteurs
- Économiser du temps et ainsi se consacrer à ses activités principales
- Optimiser le montage financier
- Accélérer l'obtention de la demande de financement

« Martin Roy de Capital Conseil m'a permis d'obtenir d'excellentes conditions avec les prêteurs tout en me dégageant de la recherche et de la négociation du financement pour le démarrage de Xistence »

- Bruny Surin

COMMENT FINANCER LA CROISSANCE DE SON ENTREPRISE

Une entreprise en croissance peut connaître une pression énorme sur son fonds de roulement. Alors comment financer la croissance de son entreprise ?

Voici quelques suggestions :

- Obtenez, pour votre entreprise, de l'équité ou de la quasi-équité afin d'augmenter le fonds de roulement
- Affacturage et affacturage inversé : encaissez plus rapidement une partie des recevables et payez vos fournisseurs en 90 jours tout en bénéficiant d'une escompte
- Prêt croissance : obtenez un financement pour votre fonds de roulement payable sur 5 ans avec un moratoire de 6 mois
- Assurez vos recevables et augmentez le pouvoir d'emprunt sur votre marge de crédit
- Financez vos bons de commandes
- Obtenez un financement pour votre recherche et développement de l'année en cours
- Augmenter le pouvoir d'emprunt sur vos recevables et inventaires (*Asset-based lending*)
- Financer vos dépenses de commercialisation

CONTACTEZ-NOUS

En matière de financement, Capital Conseil est le partenaire qui est à l'écoute de vos besoins et vos attentes. Nous vous invitons à nous contacter au **514-823-1587** afin de nous faire part de vos projets d'entreprises. Il nous fera plaisir de vous visiter afin d'effectuer un diagnostic sur les possibilités de financement et ce, **sans frais ou engagement** de votre part.

Martin Roy, B.A.A.
Consultant, financement d'entreprises

6, boul. Desaulniers, bureau 600
Saint-Lambert (QC), J4P 1L3
T_ 514 823 1587 F_ 450 465 9995

mroy@capitalconseil.ca / www.capitalconseil.ca