



BULLETIN

Mars 2007

- Minds choisit Capital Conseil •
- Comment financer un projet d'expansion et de développement de marché •
- Contactez-nous •

LA PME MINDS CHOISIT CAPITAL CONSEIL

POUR L'ACCOMPAGNER DANS SA RECHERCHE DE FINANCEMENT

- Renégociation de la marge de crédit commerciale
- Prêt fonds de roulement pour supporter la croissance
- Prêt à la commercialisation pour le développement du marché hors-Québec
- Financement de la recherche et du développement

Minds Inc.

Incorporée au Québec en 1994, Minds s'est acquise une réputation de qualité, de maîtrise technologique et de capacité d'innovation. Minds est aujourd'hui un acteur majeur dans son domaine avec plus de 90 usines équipées en Amérique du Nord, dont plus de 25 au Québec.

Minds propose des produits et services aux entreprises de la construction routière. Les activités sont composées de deux parties :

- Automatisation de centrales et usines
- Technologies de l'information appliquées aux domaines opérationnels

Pour plus d'informations, consultez le site web www.mindsinc.ca.

Minds a choisi Capital Conseil pour :

- Réviser son plan d'affaires et ses prévisions financières
- Identifier les meilleures sources de financement
- Négocier et les accompagner auprès des différents prêteurs
- Économiser du temps et ainsi se consacrer à ses activités principales
- Optimiser le montage financier
- Accélérer l'obtention du financement

« Structurer le financement nécessaire au lancement d'un nouveau produit et à la pénétration de nouveaux marchés demande un montage habile du dossier de financement, des talents de négociateur et des liens solides dans le milieu financier; c'est pourquoi nous avons fait appel à un expert tel que Martin de [Capital Conseil](#). »

-Jean-Luc Serre, Directeur administration, Minds Inc.

COMMENT FINANCER UN PROJET D'EXPORTATION ET DE DÉVELOPPEMENT DE MARCHÉ

Précommercialisation (plan d'affaires, études de marché et autres)

- Subvention pour la réalisation d'une étude de faisabilité
- Financement de la recherche et du développement

Commercialisation (prospection, embauche de personnel, dépenses marketing et autres)

- Prêt pour la commercialisation
- Prêts et marges de crédit pour l'acquisition d'équipements et pour l'implantation dans le marché étranger
- Marge de crédit sécurisée par une garantie de prêt
- Capital de risque pour développer de nouveaux marchés ou faire des acquisitions à l'étranger

Production (sécuriser son fonds de roulement à l'étape de la production)

- Financement préexpédition (financer les contrats d'exportation)
- Garantie de cautionnement
- Garantie de performance

Ventes (gestion des comptes à recevoir)

- Marge de crédit
- Affacturage et affacturage inversé
- Assurance-crédit (protection en cas de non-paiement de votre client étranger)
- Lignes de change (protéger vos marges de profit)
- Prêts à l'acheteur étranger
- Lettre de crédit ou crédit documentaire (réduisez votre risque en cas de non-paiement)
- Garantie d'une lettre de crédit

CONTACTEZ-NOUS

En matière de financement, Capital Conseil est le partenaire qui est à l'écoute de vos besoins et vos attentes. Nous vous invitons à nous contacter au **514-823-1587** afin de nous faire part de vos projets d'entreprises. Il nous fera plaisir de vous visiter afin d'effectuer un diagnostic sur les possibilités de financement et ce, **sans frais ou engagement** de votre part.

Martin Roy, B.A.A.
Consultant, financement d'entreprises

6, boul. Desaulniers, bureau 600
Saint-Lambert (QC), J4P 1L3
T_ 514 823 1587 F_ 450 465 9995

mroy@capitalconseil.ca / www.capitalconseil.ca