



BULLETIN

Septembre 2008

- Îlot 307 Inc. choisit Capital Conseil
 - Crise du crédit : Votre PME est-elle affectée?
 - Contactez-nous
- capitalconseil.ca

CAPITAL CONSEIL PERMET À ÎLOT 307 INC. D'OBTENIR LE FINANCEMENT RECHERCHÉ

- Augmentation de la marge de crédit commerciale
- Crédit spécial en période de pointe
- Financement de la commercialisation hors québec
- Financement de la chaîne d'approvisionnement

Îlot 307 Inc.

Fondé en 1995, Îlot 307 inc. distribue sur les marchés québécois, canadien et américain, plus de 700 jeux et jouets éducatifs de qualité supérieure. Îlot 307 inc. assure sa distribution grâce à la collaboration de plus de 500 points de ventes répartis en Amérique du Nord. Capital Conseil a travaillé en étroite collaboration avec la direction afin de permettre à l'entreprise d'obtenir les outils financiers pour bien supporter sa croissance

Îlot 307 Inc. a choisi Capital Conseil pour :

- Identifier les meilleures sources de financement
- Optimiser le montage financier
- Bénéficier d'un accompagnement dans la négociation auprès des différents prêteurs
- Accélérer l'obtention du financement
- Économiser du temps et ainsi se consacrer à ses activités principales

« De façon rapide et efficace, Capital Conseil a réussi à mettre en place une structure de financement de fonds de roulement appropriée à mon entreprise hautement saisonnière. »

– André Morissette, Président, Îlot 307 Inc.

CRISE DU CRÉDIT : VOTRE PME EST-ELLE AFFECTÉE ?

La crise de crédit actuel que connaît les États-Unis peut avoir un impact sur votre entreprise si :

- Vous constatez qu'il est plus difficile d'obtenir le financement souhaité pour vos projets (resserrement du crédit)
- Votre banquier renforce les conditions lors du renouvellement de vos facilités de crédits
- Vous connaissez une augmentation des mauvaises créances (+ de faillite)
- Le délai de perception de vos comptes à recevoir augmente (augmentation des comptes « + de 90 jours »)
- Vos fournisseurs exigent des paiements plus rapides et réduisent les termes de paiement
- Vous sentez que vos clients retardent certains projets ou commandes

Voici quelques outils financiers et stratégie qui peuvent être efficaces afin de protéger votre entreprise et faire en sorte d'avoir un bon fonds de roulement pour saisir les opportunités et faire face au ralentissement :

- 1 Ligne de change (protéger vos marges de profits)
- 2 Marge de crédit adéquate qui permet de bien supporter vos recevables et inventaires
- 3 Financement des bons de commandes (permet de payer les salaires et les fournisseurs dès la réception du bon de commande)
- 4 Affacturage inversée : permet de financer votre chaîne d'approvisionnement et d'augmenter le terme de paiement envers vos fournisseurs
- 5 Assurance sur vos comptes à recevoir (se protéger contre les faillites)
- 6 Financement des équipements (prêt vs crédit bail)

- 7 Financement des dépenses de commercialisation (marketing, foire, représentant...)
- 8 Quasi équité (dette subordonnée) : Renforcer le fonds de roulement pour saisir des opportunités d'affaires
- 9 Obtenir un moratoire sur le versement du capital des prêts de l'entreprise (équipement, bâtiment, ...)
- 10 Rigueur et discipline sur la collection des comptes à recevoir

Il est important de démontrer les éléments suivants auprès de vos partenaires financiers:

- La qualité du management en place
- Un plan stratégique efficace

CONTACTEZ-NOUS

En matière de financement, Capital Conseil est le partenaire qui est à l'écoute de vos besoins et vos attentes. Nous vous invitons à nous contacter au **514 823 1587** afin de nous faire part de vos projets d'entreprises. Il nous fera plaisir de vous visiter afin d'effectuer un diagnostic sur les possibilités de financement et ce, **sans frais ou engagement** de votre part.

Martin Roy, B.A.A.
Consultant, financement d'entreprises

6, boul. Desaulniers, bureau 600
Saint-Lambert (QC), J4P 1L3
T_ 514 823 1587 F_ 450 465 9995
mroy@capitalconseil.ca / capitalconseil.ca